



UND DU HAST'S DRAUF.

BERUF  
MIT ZUKUNFT



## Key Account Manager (m/w)

### Im Bereich Vertrieb technischer Vliesstoffe für Automotive, Medizin und Filtration

Wir stellen mit einzigartigen Produktionsverfahren qualitativ hochwertige, technische Vliese in Deutschland her. Traditionell hat sich unser Geschäft in den vergangenen Jahren stark im Bereich Bau entwickelt. Um weitere neue Absatzmärkte hinzuzugewinnen, suchen wir eine engagierte Verstärkung für die Gewinnung von neuen Kunden in den Märkten Automotive, Medizin und Filtration.

#### Ihre Aufgaben:

- Umfassende Betreuung der nationalen und internationalen Kunden auf allen relevanten Entscheidungsebenen bis zur Geschäftsführung
- Ausbau und Pflege des Kundenstamms sowie die Akquirierung von Neukunden
- Qualifizierte Beratung der Kunden auf einem technologisch und strategisch hohen Niveau
- Erschließung neuer Vertriebs- sowie Absatzmärkte und Umsatzausbau in vorhandenen Absatzmärkten
- Identifizierung, Qualifizierung und Akquise neuer Distributionspartner in den Zielländern
- Preiskalkulationen und Kosten-Management
- Verwirklichung einer durchgängigen Preis- und Rabattpolitik
- Weiter- und Neuentwicklung von Produkten für und mit Kunden
- Entwicklung und Umsetzung von Mitarbeiter- und Kundenschulungsmaßnahmen
- Präsentationen bei Messen, Fachveranstaltungen und Produktschulungen
- Wettbewerbs- und Marktanalysen im Branchensegment
- Einbindung in Technikprozesse



UND DU HAST'S DRAUF.

# BERUF MIT ZUKUNFT



## Ihr Profil:

- Berufserfahrung im Vertrieb von technischen Vliesstoffen vorzugsweise in den Bereichen Automotive, Medizin und Filtration
- Eigeninitiative, Überzeugungskraft und selbstbewusstes Auftreten
- Strukturierte, ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Ausgeprägtes Durchsetzungsvermögen und Verhandlungsgeschick
- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung und / oder Studium
- Sicherer Umgang mit MS Office (Word, Excel, Outlook, PowerPoint) sowie Erfahrungen mit Microsoft Dynamics wünschenswert
- Kommunikations- und Teamfähigkeit
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

## Was Sie erwartet:

- Offenes und wertschätzendes Umfeld mit abwechslungsreichen Aufgabengebieten
- Übersichtliche Strukturen und flache Hierarchien
- Sehr gutes Arbeitsklima
- Unbefristeter Arbeitsvertrag
- Firmenwagen inkl. Tankkarte – auch zur Privatnutzung
- Leistungsgerechte Entlohnung

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit per Email an:

[jobs@bwk-dachzubehoer.de](mailto:jobs@bwk-dachzubehoer.de)

BWK Dachzubehör GmbH  
Frau Carina Otterbach  
Birkichstraße 1  
74549 Wolpertshausen  
[www.bwk-dachzubehoer.de](http://www.bwk-dachzubehoer.de)